



# Факторинг

бизнес  
наша  
СТИХИЯ

## Оглавление

ФАКТОРИНГ С ПРАВОМ РЕГРЕССА .....	3
ФАКТОРИНГ БЕЗ ПРАВА РЕГРЕССА .....	4
ПРЕДПОСТАВОЧНЫЙ ФАКТОРИНГ .....	5
КОНФИДЕНЦИАЛЬНЫЙ ФАКТОРИНГ .....	6
ABL-ФАКТОРИНГ ДЛЯ ПОСТАВЩИКА .....	7
РЕВЕРСИВНЫЙ ФАКТОРИНГ .....	8
АГЕНТСКИЙ ФАКТОРИНГ .....	9
ABL-ФАКТОРИНГ ДЛЯ ПОКУПАТЕЛЯ .....	10

## ФАКТОРИНГ С ПРАВОМ РЕГРЕССА

Общее описание продукта	<b>Факторинг с правом регресса</b> — распространенный вид факторинга, при котором компания-продавец передает дебиторскую задолженность факторинговой компании и получает финансирование. Если дебитор не платит, факторинговая компания может вернуть долг обратно к продавцу, который должен вернуть финансирование.
Кому подойдет продукт	Всем компаниям с наличием <b>дебиторских требований</b> к своим покупателям/контрагентам
Преимущества	<p><b>Быстрый доступ к финансированию:</b> Компании могут оперативно получить средства, избегая длительных ожиданий от дебиторов, и без залога.</p> <p><b>Оптимизация cash flow:</b> Ускорение оборота капитала помогает поддерживать рабочую ликвидность.</p> <p><b>Гибкость условий:</b> Условия могут быть адаптированы под индивидуальные потребности бизнеса.</p>
Пошаговая схема работы по продукту	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Подписание договора с фактором и уведомления об уступке с дебитором</li> <li>2. Поставка товара/оказание услуг с отсрочкой платежа</li> <li>3. Передача дебиторских требований: Продавец передает факторинговой компании свои права на дебиторскую задолженность.</li> <li>4. Получение финансирования: Факторинговая компания предоставляет компании финансирование на основе оцененной дебиторской задолженности (до 100% от суммы).</li> <li>5. Погашение задолженности: получение денежных средств от дебиторов по истечению срока отсрочки.</li> <li>6. Регресс в случае отсутствия платежа от дебитора: В случае, если дебитор не платит, факторинговая компания может предъявить регресс к продавцу для возмещения суммы финансирования.</li> </ol>
Вопросы-ответы	<p><u><b>Вопрос:</b></u> Что такое <b>факторинг с правом регресса</b>?</p> <p><u><b>Ответ:</b></u> Это финансовый продукт, позволяющий компаниям получать финансирование под дебиторскую задолженность с условием, что факторинговая компания имеет право вернуть долг обратно продавцу в случае неплатежеспособности дебитора.</p> <p><u><b>Вопрос:</b></u> В чем отличие факторинга <b>с правом регресса</b> от факторинга <b>без регресса</b>?</p> <p><u><b>Ответ:</b></u> В факторинге без регресса, фактор не имеет права требовать сумму у продавца, если дебитор не оплатил долг. В факторинге с регрессом такая возможность сохраняется.</p> <p><u><b>Вопрос:</b></u> Какой <b>размер финансирования</b> я могу ожидать?</p> <p><u><b>Ответ:</b></u> до 100% от размера дебиторских требований.</p> <p><u><b>Вопрос:</b></u> Возможно ли провести сделку удаленно <b>без посещения офиса</b> факторинговой компании?</p> <p><u><b>Ответ:</b></u> Да, возможно. Для этого необходимо зарегистрироваться в личном кабинете компании СмартФакт и направить заявку на рассмотрение. Все процедуры будут пройдены онлайн: от рассмотрения до заключения договора и финансирования сделки.</p>

## ФАКТОРИНГ БЕЗ ПРАВА РЕГРЕССА

Общее описание продукта	<b>Факторинг без права регресса</b> — финансовый инструмент, позволяющий компаниям получать средства, продавая дебиторскую задолженность факторинговой компании. В этом случае риск неплатежа несет факторинговая компания, и продавец не отвечает за возврат средств в случае неплатежа со стороны дебитора.
Кому подойдет продукт	Всем компаниям с наличием <b>дебиторских требований</b> к своим покупателям/контрагентам
Преимущества	<p><b>Отсутствие регресса:</b> Продавец не несет ответственности за несвоевременные платежи дебиторов.</p> <p><b>Не является долгом:</b> безрегресный факторинг улучшает структуру баланса продавца и не является долгом.</p> <p><b>Улучшение денежного потока:</b> Компании быстро получают деньги, что позволяет избежать кассовых разрывов и осуществлять текущие расчеты своевременно.</p> <p><b>Простота процесса:</b> Минимальные требования для оформления, без предоставления залога.</p>
Пошаговая схема работы по продукту	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Подписание договора с фактором и уведомления об уступке с дебитором</li> <li>2. Поставка товара/оказание услуг с отсрочкой платежа</li> <li>3. Передача дебиторских требований: Продавец передает факторинговой компании свои права на дебиторскую задолженность.</li> <li>4. Получение финансирования: Факторинговая компания предоставляет компании финансирование на основе оцененной дебиторской задолженности (до 100% от суммы).</li> <li>5. Погашение задолженности: получение денежных средств от дебиторов по истечению срока отсрочки.</li> </ol>
Вопросы-ответы	<p><u>Вопрос:</u> Чем факторинг <b>без права регресса</b> отличается от факторинга <b>с регрессом</b>?</p> <p><u>Ответ:</u> В факторинге без права регресса продавец не несет ответственности за риск неплатежей со стороны дебиторов, в то время как в контракте с регрессом продавец обязан вернуть финансирование, если дебитор не платит.</p> <p><u>Вопрос:</u> Какие необходимые <b>документы</b> для оформления?</p> <p><u>Ответ:</u> Обычно требуется предоставить договор поставки, счета-фактуры и документы, подтверждающие дебиторскую задолженность.</p> <p><u>Вопрос:</u> Могу ли я пользоваться факторингом, если у меня есть <b>задолженность</b> перед другими кредиторами?</p> <p><u>Ответ:</u> Да, факторинг доступен даже если у вас есть долги, но каждая ситуация рассматривается индивидуально.</p> <p><u>Вопрос:</u> Возможно ли провести сделку удаленно <b>без посещения офиса</b> факторинговой компании?</p> <p><u>Ответ:</u> Да, возможно. Для этого необходимо зарегистрироваться в личном кабинете компании СмартФакт и направить заявку на рассмотрение. Все процедуры будут пройдены онлайн: от рассмотрения до заключения договора и финансирования сделки.</p>

## ПРЕДПОСТАВОЧНЫЙ ФАКТОРИНГ

Общее описание продукта	<p><b>Предпоставочный факторинг</b> – это финансовый инструмент, который позволяет компаниям получать финансирование под ожидаемые поступления от дебиторов.</p> <p>В отличие от традиционного факторинга, который обычно включает в себя финансирование под уже отгруженную продукцию/оказанные услуги, предпоставочный факторинг предоставляет возможность получить средства на основании заказа от покупателя под будущую отгрузку.</p>
Кому подойдет продукт	Компании, которым необходимы денежные средства на этапе <b>закупки или производства продукции</b> для последующей продажи
Преимущества	<p><b>Увеличение ликвидности:</b> Компании могут получать деньги под ожидаемые поступления, что позволяет им быстро реагировать на изменения рынка.</p> <p><b>Гибкость:</b> Компании могут использовать преимущества предпоставочного факторинга, когда это необходимо, планируя бюджеты и расходы.</p> <p><b>Поддержка роста:</b> Возможность получать финансирование под ожидаемые оплаты позволяет быстрее осуществлять новые инвестиции и увеличивать производственные мощности.</p>
Пошаговая схема работы по продукту	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Подписание договора с фактором и уведомления об уступке с дебитором</li> <li>2. Получение заказа от покупателя на поставку продукции в будущем.</li> <li>3. Получение финансирования: Факторинговая компания предоставляет компании финансирование на основе оцененной будущей дебиторской задолженности.</li> <li>4. Поставка товара покупателю согласно заказу.</li> <li>5. Погашение задолженности: получение денежных средств от дебиторов.</li> </ol>
Вопросы-ответы	<p><b>Вопрос:</b> Какие основные отличия <b>предпоставочного</b> факторинга от <b>традиционного</b>?</p> <p><b>Ответ:</b> Главное отличие заключается в том, что предпоставочный факторинг предоставляет финансирование на основании ожидаемых поставок, в то время как традиционный факторинг используется для финансирования на уже отгруженных поставок.</p> <p><b>Вопрос:</b> Возможно ли провести сделку удаленно <b>без посещения офиса</b> факторинговой компании?</p> <p><b>Ответ:</b> Да, возможно. Для этого необходимо зарегистрироваться в личном кабинете компании СмартФакт и направить заявку на рассмотрение. Все процедуры будут пройдены онлайн: от рассмотрения до заключения договора и финансирования сделки.</p>

## КОНФИДЕНЦИАЛЬНЫЙ ФАКТОРИНГ

Общее описание продукта	<b>Конфиденциальный факторинг</b> — это финансовая услуга, позволяющая компаниям управлять дебиторской задолженностью без информирования клиентов о вовлечении факторинговой компании. В отличие от традиционного факторинга, клиент не знает, что его платежи идут на счет, управляемый факторинговой компании.
Кому подойдет продукт	Поставщики, которые хотят, чтобы <b>покупатели не знали</b> об их финансовых операциях по разным причинам, обеспечивая тем самым непрерывность своих бизнес-процессов.
Преимущества	<p><b>Конфиденциальность:</b> Отсутствие необходимости информирования клиентов о факторинговом партнере, что помогает сохранить доверие и отношения.</p> <p><b>Оперативность:</b> ускорение финансирования без подписания уведомления дебитором</p> <p><b>Улучшение ликвидности:</b> Быстрый доступ к финансированию под дебиторскую задолженность позволяет улучшить общую ликвидность компании.</p> <p><b>Оптимизация риска:</b> В случае неплатежа от дебитора Факторинговая компания раскрывает уведомление и взыскивает долг с дебитора самостоятельно.</p>
Пошаговая схема работы по продукту	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Подписание договора с фактором</li> <li>2. Открытие номинального счета под управлением фактора</li> <li>3. Поставка товара/оказание услуг с отсрочкой платежа</li> <li>4. Передача дебиторских требований: Продавец передает факторинговой компании свои права на дебиторскую задолженность.</li> <li>5. Получение финансирования: Факторинговая компания предоставляет компании финансирование на основе оцененной дебиторской задолженности (до 100% от суммы).</li> <li>6. Погашение задолженности: получение денежных средств от дебиторов по истечению срока отсрочки на номинальный счет.</li> </ol>
Вопросы-ответы	<p><b>Вопрос:</b> Как <b>конфиденциальный</b> факторинг отличается от <b>традиционного</b> факторинга?</p> <p><b>Ответ:</b> Основное отличие заключается в том, что при конфиденциальном факторинге клиенты не информируются о привлечении факторинговой компании.</p> <p><b>Вопрос:</b> Что такое <b>номинальный счет</b> и как он работает?</p> <p><b>Ответ:</b> Номинальный счет — это специальный тип банковского счета, который открывается на имя одного лица (номинального владельца - фактора), но предназначен для управления активами или финансами другого лица, которое является бенефициаром (поставщик). Номинальный счет часто используется в факторинге для защиты интересов сторон и обеспечения конфиденциальности. За счет использования такого счета факторинговая компания может эффективно управлять финансами клиента, обрабатывая платежи и получая выплату без ненужного вмешательства в бизнес-клиента. Это не только облегчает процесс, но и позволяет клиенту сохранить свою конфиденциальность в финансовых транзакциях.</p> <p><b>Вопрос:</b> Возможно ли провести сделку удаленно <b>без посещения офиса</b> факторинговой компании?</p> <p><b>Ответ:</b> Да, возможно. Для этого необходимо зарегистрироваться в личном кабинете компании СмартФакт и направить заявку на рассмотрение. Все процедуры будут пройдены онлайн: от рассмотрения до заключения договора и финансирования сделки.</p>

## ABL-ФАКТОРИНГ ДЛЯ ПОСТАВЩИКА

Общее описание продукта	<b>ABL-факторинг</b> (Asset-Based Lending Factor) — это финансирование продажи товаров, ликвидных активов компании для отражения выручки до оплаты от покупателей.
Кому подойдет продукт	Торговые компании могут эффективно использовать ABL-факторинг для <b>оптимизации операционного цикла</b> .
Преимущества	<p><b>Улучшение ликвидности:</b> Финансирование позволяет компаниям получать средства от продаж быстрее, чем ждать оплаты от покупателей. Это особенно важно для бизнеса с длительными сроками расчетов.</p> <p><b>Снижение финансового риска:</b> с помощью такого финансирования компании могут минимизировать риски, связанные с задержками в платежах со стороны клиентов.</p> <p><b>Оптимизация рабочего капитала:</b> ABL-финансирование позволяет компаниям эффективнее использовать свой рабочий капитал благодаря получению денежных средств до момента фактической оплаты от покупателей.</p>
Пошаговая схема работы по продукту	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Подписание договоров с фактором, ABL-компанией, поставщиком/производителем и покупателем</li> <li>2. Поставка запасов/товаров конечному покупателю</li> <li>3. Предоставление покупателю отсрочки погашения задолженности</li> <li>4. Финансирование приобретения запасов/товаров у поставщика/производителя</li> <li>5. Погашение покупателем задолженности Факторинговой компании по окончании отсрочки</li> </ol>
Вопросы-ответы	<p><u>Вопрос:</u> Могу ли я пользоваться факторингом, если у меня есть <b>задолженность</b> перед другими кредиторами?</p> <p><u>Ответ:</u> Да, факторинг доступен даже если у вас есть долги, но каждая ситуация рассматривается индивидуально.</p> <p><u>Вопрос:</u> Возможно ли провести сделку удаленно <b>без посещения офиса</b> факторинговой компании?</p> <p><u>Ответ:</u> Да, возможно. Для этого необходимо зарегистрироваться в личном кабинете компании СмартФакт и направить заявку на рассмотрение. Все процедуры будут пройдены онлайн: от рассмотрения до заключения договора и финансирования сделки.</p>

РЕВЕРСИВНЫЙ ФАКТОРИНГ	
Общее описание продукта	<b>Реверсивный факторинг</b> , или « <b>обратный факторинг</b> », — это финансовый инструмент для оптимизации платежей поставщикам. В реверсивном факторинге финансирование предоставляется поставщикам по запросу покупателя.
Кому подойдет продукт	Организациям, которые хотят улучшить условия сотрудничества с поставщиками через предоставление <b>более удобных условий оплаты</b> .
Преимущества	<p><b>Синхронизация денежного потока:</b> синхронизация операционного цикла (закупки, производство, продажа) и денежного потока компании</p> <p><b>Увеличение сроков оплаты для покупателей:</b> Покупатели могут соглашаться на более длительные сроки оплаты, не беспокоясь о финансовом состоянии поставщиков.</p> <p><b>Оптимизация закупок:</b> возможность стимулирования переговоров с поставщиком об улучшении ценовых и прочих условий поставки</p> <p><b>Снижение расходов:</b> возможность распределить расходы на обслуживание факторинговых операций между поставщиком и покупателем</p>
Пошаговая схема работы по продукту	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Подписание трехстороннего договора между фактором, покупателем и поставщиком</li> <li>2. Выставление счета: Поставщик выставляет счет покупателю за отгруженные товары или услуги.</li> <li>3. Запрос на финансирование: Покупатель или Поставщик обращается в факторинговую компанию с запросом на оплату счета.</li> <li>4. Оплата: Факторинговая компания производит оплату поставщику в согласованной сумме, удерживая комиссию за свои услуги.</li> <li>5. Погашение: В установленный срок покупатель производит оплату факторинговой компании за ранее профинансированный счет.</li> </ol>
Вопросы-ответы	<p><b>Вопрос:</b> В чем отличие <b>реверсивного</b> факторинга от <b>традиционного</b> факторинга?</p> <p><b>Ответ:</b> В отличие от традиционного факторинга, где поставщик инициирует процесс получения финансирования, в реверсивном факторинге финансирование инициируется покупателем.</p> <p><b>Вопрос:</b> Какие <b>условия</b> необходимы для участия в реверсивном факторинге?</p> <p><b>Ответ:</b> Основные условия включают наличие долгосрочных закупочных соглашений с поставщиками. Поставщики должны быть готовы к работе с факторинговой компанией.</p> <p><b>Вопрос:</b> Возможно ли провести сделку удаленно <b>без посещения офиса</b> факторинговой компании?</p> <p><b>Ответ:</b> Да, возможно. Для этого необходимо зарегистрироваться в личном кабинете компании СмартФакт и направить заявку на рассмотрение. Все процедуры будут пройдены онлайн: от рассмотрения до заключения договора и финансирования сделки.</p>



АГЕНТСКИЙ ФАКТОРИНГ	
Общее описание продукта	<b>Агентский факторинг</b> — это финансовый инструмент, при котором финансируется кредиторская задолженность. Агентский факторинг позволяет покупателю финансировать поставщиков и удлинить отсрочку платежа без заключения договоров факторинга с ними.
Кому подойдет продукт	Организациям, которые хотят улучшить условия сотрудничества с поставщиками через предоставление <b>более удобных условий оплаты</b> .
Преимущества	<p><b>Оперативность финансирования:</b> заключение договора факторинга с поставщиком не требуется.</p> <p><b>Синхронизация денежного потока:</b> синхронизация операционного цикла (закупки, производство, продажа) и денежного потока компании</p> <p><b>Увеличение сроков оплаты для покупателей:</b> Покупатели могут соглашаться на более длительные сроки оплаты, не беспокоясь о финансовом состоянии поставщиков.</p> <p><b>Оптимизация закупок:</b> возможность стимулирования переговоров с поставщиком об улучшении ценовых и прочих условий поставки</p>
Пошаговая схема работы по продукту	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Подписание договора между фактором и покупателем</li> <li>2. Отгрузка товара: Поставщик отгружает товар покупателю и выставляет счет</li> <li>3. Запрос на финансирование: Покупатель обращается в факторинговую компанию с запросом на оплату счета.</li> <li>4. Оплата: Факторинговая компания производит оплату поставщику</li> <li>5. Погашение: По окончании отсрочки покупатель производит оплату факторинговой компании за ранее профинансированный счет</li> </ol>
Вопросы-ответы	<p><u>Вопрос:</u> В чем отличие <b>агентского</b> факторинга от <b>реверсивного</b>?</p> <p><u>Ответ:</u> При агентском факторинге не требуется участие поставщика в факторинге, при реверсивном заключается трехсторонний договор между факторинговой компанией, покупателем и поставщиком.</p> <p><u>Вопрос:</u> Возможно ли провести сделку удаленно <b>без посещения офиса</b> факторинговой компании?</p> <p><u>Ответ:</u> Да, возможно. Для этого необходимо зарегистрироваться в личном кабинете компании СмартФакт и направить заявку на рассмотрение. Все процедуры будут пройдены онлайн: от рассмотрения до заключения договора и финансирования сделки.</p>

ABL-ФАКТОРИНГ ДЛЯ ПОКУПАТЕЛЯ	
Общее описание продукта	ABL-факторинг (Asset-Based Lending Factor) — это финансирование приобретения запасов, ликвидных активов компании без отражения их на балансе.
Кому подойдет продукт	Торговые компании могут эффективно использовать ABL-факторинг для <b>оптимизации рабочего капитала</b> и улучшения структуры баланса.
Преимущества	<p><b>Улучшение структуры баланса:</b> приобретение запасов или товаров для перепродажи без отражения на балансе с отсрочкой платежа.</p> <p><b>Оптимизация рабочего капитала:</b> приобретение запасов или товаров для перепродажи без отвлечения рабочего капитала.</p> <p><b>Оптимизация закупок:</b> возможность пополнения запасов по выгодным ценам и в достаточном объеме на перспективу без отвлечения рабочего капитала</p>
Пошаговая схема работы по продукту	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Подписание договоров с фактором, ABL-компанией, поставщиком и покупателем</li> <li>2. Финансирование приобретения запасов/товаров у поставщика</li> <li>3. Поставка запасов/товаров, постановка на баланс ABL-компания</li> <li>4. Выкуп запасов/товаров у ABL-компания в оговоренные заранее сроки</li> <li>5. Погашение задолженности Факторинговой компании</li> </ol>
Вопросы-ответы	<p><b>Вопрос:</b> Могу ли я пользоваться факторингом, если у меня есть <b>задолженность</b> перед другими кредиторами?</p> <p><b>Ответ:</b> Да, факторинг доступен даже если у вас есть долги, но каждая ситуация рассматривается индивидуально.</p> <p><b>Вопрос:</b> Возможно ли провести сделку удаленно <b>без посещения офиса</b> факторинговой компании?</p> <p><b>Ответ:</b> Да, возможно. Для этого необходимо зарегистрироваться в личном кабинете компании СмартФакт и направить заявку на рассмотрение. Все процедуры будут пройдены онлайн: от рассмотрения до заключения договора и финансирования сделки.</p>